

Ny skov som en pakkelsejning

Østjysk firma kommer hele vejen rundt med skovrejsning

Af Bjarne Madsen

Det er i virkeligheden ikke så svært, det med at lave sig en skov. Man tager et areal, finder nogle planter, laver skoven og sørger for at passe den. Og det hele kan klares med en pakkelsejning.

Det er i hvert fald, hvad firmaet Naturplant i Løsning mellem Horsens og Vejle gør. Naturplant har fingrene med i cirka hver tiende skovrejsning, der er foretaget i Danmark under Skov- og Naturstyrelsens tilskudsordning. Og det skal ikke blive mindre fremover, har virksomhedens nye direktør, Peter Kjængerskov, sat sig for. Han er uddannet skov- og landskabsingeniør og har i en årrække arbejdet netop med skovrejsnings- og naturprojekter.

- Der er god interesse for at etablere nye skove i øjeblikket. Landbruget er jo lidt klemmt, og det kan være en god anledning til at udnytte marginaljorder til andet. Den udmærkede statsordning med støtte betaler faktisk det meste til nyanlæg, og i første omgang bevarer man hektarstøtten. Efter en årrække bortfalder den årlige hektar-

støtte, men så er skoven vokset så meget, at man kan tjene på hugst og udtynding til flis, forklarer Peter Kjængerskov.

Tre supplerer hinanden

I direktørstolen i Løsning har han afløst Steen Hougaard Jensen, der sammen med Bent Hansen er indehaver af Naturplant. De to ejer samtidig firmaet Forstplant og selskabet Forstmiljø. Og dermed er pakken fyldt ud. De tre firmaer supplerer hinanden og bevirker, at skovløsningerne fra Løsning når hele vejen rundt.

- Forstplant er en handelsvirksomhed, der sælger planter. Nogle af de planter bruger vi i Naturplant til at gennemføre skovrejsninger for danske lodsejere. Og Forstmiljø kan tage sig af pasningen af skovene, fortæller Peter Kjængerskov.

Målgruppen for Naturplant er ikke mindst fritids- og hobbylandmænd, som dels kan afse noget af deres jord til natur og dels kan se det fornuftigt i at være med til at gøre noget for miljøet.

Værdi inden for kort tidshorisont

- Arealet får en anden værdi, når man planter skov. I starten er den selvfølgelig kun natur med herlighedsværdi og eventuelt jagt. Men der er jo altså træer, der vokser og skaber værdi på længere sigt. Og vi lægger vægt på, at det, der plantes, skal blive til natur ret hurtigt. Når vi for eksempel planter egeskov, planter vi også under-skov. Det er vores mål, at det nye stykke natur skal have en værdi for ejerne inden for en kort tidshorisont. Samtidig forsøger Naturplant at ef-

terligne skoven som den ville være, hvis den var helt oprindelig naturskov, siger direktør Peter Kjængerskov.

Når Naturplant rykker i felten for at skabe ny skov, er det med et korps af naturkonsulenter rundt om i landet.

- Vi har en stab af faste samarbejdspartnere rundt om, som klarer det praktiske. De fleste lodsejere vil gerne have, at vi klarer alt bøvlet. Herunder ikke mindst papirarbejdet. Men hvis en lodsejer gerne vil være med i processen, er det helt fint. Det er jo forståeligt, at man gerne vil involvere sig, hvis man beslutter sig for at lave et stykke ny natur. Derfor bliver der ofte tale om et samarbejde mellem Naturplant og lodsejeren, siger Peter Kjængerskov.

Serviceetjek af skoven

Sidste del af et tilskud til skovrejsning falder efter tre år, og så rykker Naturplant ud med et serviceetjek af skoven. Når skovrejsningen når otte til ti år, retter firmaet henvendelse til lodsejeren med tilbud om eventuelt udtynding eller måske nye indplantninger af frugttræer eller buske.

- Det handler altid om en helhedsløsning. Derfor rådgiver vi og laver plan for hele ejendommen både med åbne arealer, arealer til græsning og naturligvis skov. Vi skal optimere mulighederne, siger Peter Kjængerskov.

Typiske skovrejsningsprojekter omfatter tilplantning af seks-syv hektar areal. Men generelt kan et skovrejsningsprojekt ligge fra to hektar og opetter.



Peter Kjængerskov - ny direktør for Naturplant og klar til at rykke ud for at bistå lodsejere med skovrejsning.